

Guadagnare senza investire

Un approccio nuovo all'Innovazione Snella

Aumentare i ricavi e nel contempo ridurre i costi è da sempre una priorità di tutte le aziende. ... in un momento di difficoltà economica generalizzata ancor di più.

La soluzione – da sempre, momenti di crisi compresi – è il rivedere con coraggio la propria struttura, le proprie attività, le proprie allocazioni di risorse, di tempo, di attività.....
Globalcomm propone questo: una reale revisione della struttura aziendale. A costo zero*

Gli obiettivi

Al centro dell'intervento Globalcomm inserisce gli obiettivi dell'Alta Direzione/Proprietà:

1. utili elevati: risultati positivi mantenendo il vantaggio competitivo sui concorrenti
2. visibilità sociale: un'azienda positivamente riconosciuta sul territorio
3. un clima interno piacevole: garantire cioè un ambiente di lavoro dove ci si reca per piacere e non per un obbligo esclusivamente legato alla necessità dello stipendio.

“Guadagnare senza investire “ coniuga organizzazione e tecnologia per un intervento mirato sugli obiettivi aziendali

Perchè no?

Per due motivi:

- In momenti come questi, la tentazione di alzare le barricate e congelare le modalità di lavoro è elevata... anche se non sempre è la soluzione giusta.
- La paura di sostenere **spese certe** a fronte di **vantaggi quasi sempre incerti**

Perchè si?

“Guadagnare senza investire “ è un programma a costo zero. L'intervento si autofinanzia con minori costi, maggiori ricavi o risparmi dovuti alla combinazione costi ricavi: vantaggi economici determinati a priori con l'alta direzione.

L'intervento

Attraverso la combinazione di organizzazione snella (lean organization) e innovazione : individuando e eliminando gli sprechi, non utili e non percepiti dal cliente come valore aggiunto.

Le fasi

1. definizione delle aree di miglioramento
2. definizione dei costi reali delle aree/dei vantaggi economici raggiungibili
3. attività sul campo
4. ridefinizione dei costi post attività delle aree/dei vantaggi economici raggiunti
5. Fatturazione secondo i criteri definiti con il cliente

Cosa fare

Il requisito base è la disponibilità di qualche ora da parte dell'alta direzione. Solo così potremo avviare – se di reciproco interesse - “guadagnare senza investire”